



新闻发布

DDC HRO 和特马实业敲开了隔在中国和西方的 "大门 " DDC HRO& 特马实业国际有限公司为寻求进入美国和西方市场的中国公司提供支持，而且对 DDC HRO 和特马实业的西方客户打开了中国的大门。全球的商务流程外包为中国和美国建立商务合作提供了新的途径。

(纽约和新加坡)2005 年 7 月 19 日 -- DDC HRO(www.ddchro.com), 一个主要的全球外包供应商, (www.datacapture.com/DDCbroadchure.html) DDC 集团公司的子公司, 与以新加坡和中国为基地特马实业咨询公司 (www.temasys.com.sg), 今日宣布建立了战略合作伙伴关系。二家公司将全力合作, 各自利用自己的特长, 一方面把中国企业代入世界市场, 另一方面为西方企业成功地打造进入中国市场的战略。

DDC HRO 和特马实业的结盟将会帮助中国 ITO 和 BPO 公司创建一个进入全球的市场途径。DDC HRO 和特马实业将西方的管理策略, 市场与销售方案带给中国公司, 帮助中国公司提高技术和管理水平, 以适合西方市场的需要。除此之外, DDC HRO 和特马实业将会为西方企业寻找适当的商务合作伙伴。例如, 在人力资源外包领域里, DDC 和特马实业将会在市场战略和商务方案上, 提供最佳战略。有一些中国的 ITO 和 BPO 供应商, 已经正在他们的国内市场里做得很成功, 他们有潜在的能力走入国际市场。

另外, DDC HRO- 特马实业的结盟将会给欧洲和美国的客户寻找适当的外包供应商。二个公司的组合, 可以利用他们的网络, 关系和以及现有的市场为北美 - 中国的商务发展搭起一座桥梁。

DDC HRO 的首席执行官 Daivid Kinnear 声称:"我们是一家跨国企业, 我们做好准备接受所有的挑战和各种变化, 我们最有利的优势是有能力建立全球的合作。我们坚信西方的投资者和公司都意识到了中国在发生着重大的变化。中国公司有能力走入世界, 无论是中国公司还是西方公司。最主要的是找到一个融合的途径。特马实业的团队拥有东西方的工作经验.DDC 在北美, 欧洲, 菲律宾和印度都有分支机构, 加上和特马实业的合作, 我们将在亚太地区又有一个分支机构。我们的地区优势和我们的业务专长将会更好地服务全球客户。" 特马实业执行总裁比尔路易斯先生称: "中国 ITO 和 BPO 公司提供的服务高度集中在中国国内市场, 而且随时准备服务于国际市场。特马实业和 DDC HRO 的结盟将使中国的

ITO/ BPO 供应商找到一条捷径进入西方市场。我们必须发展一种全方位的服务来满足国际市场的需求。"

有关 DDC HRO



DDC HRO 是 DDC 集团的一个成员 - 提供多项的外包服务，特别是人力资源外包和数据传输服务。DDC 亚太地区主要的客户中支持中心在菲律宾。DDC 在技术支持，战略管理和客户关系管理方面都具备相当丰富的国际经验。详细资料请察看 DDC 网页：

www.ddchro.com

有关 特马实业



特马实业是一家商务咨询公司，帮助 IT 和 BPO 供应商，和中国的地方企业提供进入国际市场的发展战略。特马实业同时也帮助西方客户设计并运行他们的中国战略，把西方公司的服务和产品带到中国市场。有关特马实业更多的资料，请登陆网站

www.temasys.com.sg

DDC HRO- 美国 / APAC/ EMEA-- Peter Holland:(+1)631-547-5500

DDC HRO- 英国 -- Ann Forde-Johnston:(+44)1704-551134

Temasys- 新加坡 / 中国 - Mindy Tan +6594366333/+6568663636

####