



10 - 11 OCTOBRE 2012  
GRANDE HALLE D'AUVERGNE  
CLERMONT-FERRAND  
FRANCE 3<sup>ÈME</sup> ÉDITION

# AÉROLIANCE

15 000 RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES CERTIFIÉS / 1 500 DÉCIDEURS PARTICIPANTS



## LES RDV D'AFFAIRES INTERNATIONAUX AÉRONAUTIQUES

Réduisez vos coûts de prospection & de sourcing et bénéficiez de nouvelles pistes de développement

Rencontrez en rendez-vous qualifiés et programmés à l'avance jusqu'à 30 clients et partenaires potentiels

Assistez aux conférences ciblées sur les niches porteuses des marchés aéronautiques et spatiaux en 2012 et 2013

Inscription avec engagement contractuel sur les résultats.

**INSCRIVEZ-VOUS  
INFORMEZ-VOUS :**

Tél. + 33 (0)1 46 90 00 00  
[www.aeroliance.com](http://www.aeroliance.com)

# AÉROLIANCE

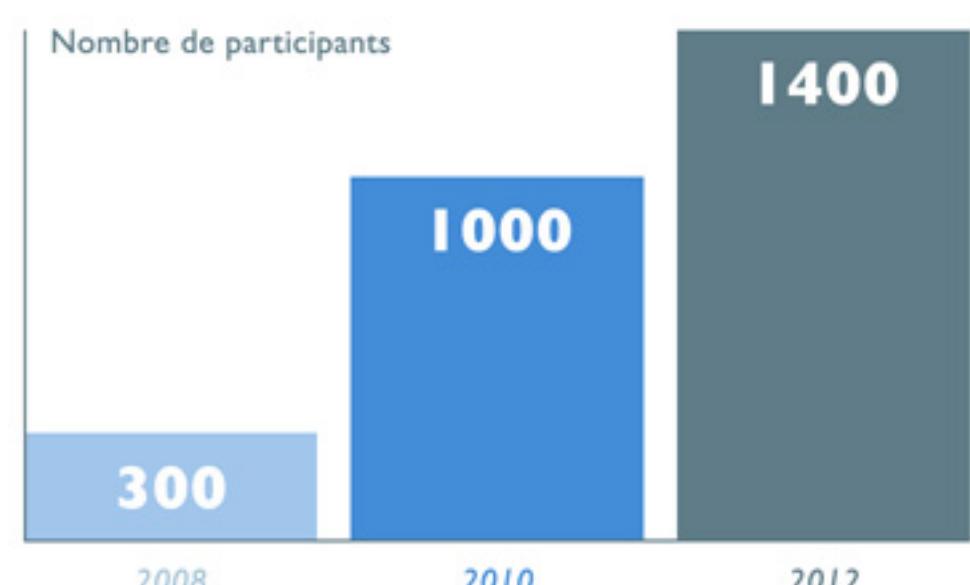
15 000 RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES CERTIFIÉS / 1 500 DÉCIDEURS PARTICIPANTS



Les entreprises de la filière aéronautique ont besoin d'un outil de développement ciblé et abordable pour accéder à des opportunités de développement à court terme ne nécessitant pas d'investissement préalable important.

Pour cela l'Auvergne, 4<sup>ème</sup> région aéronautique française a décidé de prendre en charge la majeure partie des coûts d'organisation afin de permettre à tous de participer à l'une des plus grandes conventions d'affaires européennes :

**AÉROLIANCE**



Grâce à sa politique de soutien de sa filière aéronautique la Région Auvergne et ses partenaires vous proposent cette année une formule de participation aux rendez-vous d'affaires accessible à tous.

\* Gratuit pour les donneurs d'ordres.

**POUR VOUS INSCRIRE :**  
[www.aeroliance.com](http://www.aeroliance.com)

## AÉROLIANCE UNE ÉDITION DE QUALITÉ GARANTIE !

Lors de votre inscription, nous nous engageons contractuellement (voir article 4 des conditions générales de vente) à vous rembourser 100% de votre participation si vous avez moins de six sollicitations de rendez-vous et 40% si vous en avez moins de dix. AÉROLIANCE est l'unique convention d'affaires aéronautique et spatiale à pratiquer l'engagement contractuel sur les résultats.

### Une démarche simple et professionnelle :

#### J-30

Vous recevez le catalogue des besoins, projets et compétences exprimés par les participants.

#### J-20

Vous proposez et recevez des demandes de rendez-vous. Seuls les rendez-vous validés par les deux parties sont organisés afin d'optimiser la pertinence de vos contacts.

#### J-8

Vous recevez votre planning de participation intégrant vos rendez-vous (jusqu'à 30 rendez-vous) et les conférences que vous avez choisies.

#### JOURL

Vous rencontrez vos interlocuteurs pour des rendez-vous de 30 minutes.

### Cette inscription comprend :

Votre fiche de promotion et de présentation dans le catalogue technique ; votre planning de rendez-vous sur box anonyme ; le catalogue des besoins et compétences des participants ; un accès gratuit aux conférences et à la pause café.

### ORIGINALITÉ & PERTINENCE DES CONTACTS

**96%**  
très satisfaits

AÉROLIANCE mobilise des contacts complémentaires à ceux présents sur les salons et autres conventions.

### QUALITÉ DES RDV

**92%**  
bonne à  
très bonne

La méthodologie des Rdv et l'engagement sur les résultats permettent de garantir à chacun une satisfaction élevée de sa participation.

### ORGANISATION LOGISTIQUE

**99%**  
très satisfaits

En participant à AÉROLIANCE, vous nous confiez l'intégralité de l'organisation logistique de votre participation. Vous n'avez rien à faire en dehors de vos Rdv de travail programmés.

## SOUTIEN STRATÉGIQUE

La Région Auvergne finance la majeure partie de votre participation.



10 - 11 OCTOBRE 2012  
GRANDE HALLE D'AUVERGNE  
CLERMONT-FERRAND  
FRANCE 3ÈME ÉDITION

[www.aeroliance.com](http://www.aeroliance.com)

# LES PROFESSIONNELS **TÉMOIGNENT**

Grâce à ce salon B to B, nous avons rencontré des prospects ciblés de façon efficace, qui sont devenus des clients !!! **SGI**

Faire de cet événement une véritable ruche d'échanges pour le développement du business.  
**EADS - (EITS)**

Meilleur moyen pour effectuer un sourcing efficace dans un minimum de temps. Organisation très bien préparée, très professionnelle.  
**SOGERMA - (ICBM)**

Continuez car cette organisation très minutieuse permet remarquablement de contacter un maximum de personnes dans un temps record. Bravo !  
**SNECMA - (N2M)**

AÉROLIANCE permet d'obtenir des rendez-vous donneurs d'ordres / fournisseurs avec un maximum d'efficacité, en un temps record.  
**AKZO NOBEL**

Excellent contacts dans un nouveau monde à découvrir.  
Merci à AÉROLIANCE. **CLUBTEX**

Cette manifestation a été un succès, tant sur le plan matériel à travers les conditions d'exposition de la Grande Halle que sur le plan qualité des rendez-vous où nous avons constaté avec plaisir les perspectives très intéressantes d'un point de vue commercial.

**NSE**

AÉROLIANCE a été une vraie réussite : une organisation parfaite, un lieu très accueillant et une région pleine de potentiels. **INNOVIMAX**

Témoignages issus de questionnaires de satisfaction



## AÉROLIANCE COMPÉTENCES PRÉSENTÉES

- Composants hydrauliques et pneumatiques
- Composants et matériels électriques
- Composants et matériels électroniques
- Composants mesures et tests
- Conseil, audit, qualité, formation
- Emballage, conditionnements spéciaux
- Energie
- Environnement
- Essais, mesures, contrôles, tests
- Hygiène et sécurité
- Information, veille, prospective
- Ingénierie, bureaux d'études
- Instrumentation
- Maintenance
- Matériaux

- Mécanique
- Optique, optronique
- Plasturgie
- R&D Contractuelle
- Robotique
- Sous-traitance électronique, composants électroniques
- Systèmes de fixation
- Télécommunications
- Textile technique
- Traitement thermique et de surface
- Transport, logistique, manutention
- Travail des métaux ...



### Parmi les utilisateurs de ces compétences :

Directeurs et responsables achats, R&D, techniques, de production, d'industrialisation, des programmes, des méthodes, de la sous-traitance et de l'ingénierie de projets issus des constructeurs, compagnies aériennes et équipementiers de rang 1 à 4 des secteurs d'activités suivants :

Armement aéroporté & missiles / Constructeurs d'aéronefs / Espace / Equipementiers / Maintenance / Motoristes / ...



**10 - 11 OCTOBRE 2012**  
**GRANDE HALLE D'AUVERGNE**  
**CLERMONT-FERRAND**  
**FRANCE 3<sup>ÈME</sup> ÉDITION**

# AÉROLIANCE

EST ORGANISÉ PAR : ARDE AUVERGNE AVEC PROXIMUM Aerospace

AVEC LE SOUTIEN FINANCIER DE : LA RÉGION AUVERGNE

PROJET CO-FINANCÉ PAR : UNION EUROPÉENNE - FONDS EUROPÉEN DE DÉVELOPPEMENT RÉGIONAL

- CCI CLERMONT ISSOIRE - CLERMONT COMMUNAUTÉ - CEE PUY DE DOME

EN PARTENARIAT AVEC : ASSOCIATION AVIA - AUVERGNE VALORISATION DE L'INDUSTRIE AÉRONAUTIQUE

## UN SECTEUR STRATÉGIQUE POUR LA RÉGION AUVERGNE

L'Auvergne, 4<sup>ème</sup> région aéronautique française, dispose d'une large palette de savoir-faire en particulier dans les domaines du travail des métaux, de la maintenance, des matériaux composites et des activités d'électronique et de câblage. La région s'est fortement impliquée dans le développement de cette filière : organisation de colloques, mise en place de formations, extension de zones industrielles, aides à la création et au développement de nouvelles activités aéronautiques.

**Avec AÉROLIANCE, la région Auvergne et ses partenaires sont désormais des facilitateurs de business pour les acteurs du secteur.**



## PROXIMUM Aerospace

PROXIMUM Aerospace est une division de PROXIMUM Group, l'un des leaders européens dans l'organisation de conventions d'affaires telles que les AeroSpaceDays (ASD) à Paris - FRANCE / Industry Space Days (ISD) à Noordwijk - PAYS BAS / Euro India Aerospace (EITS) à Metz - FRANCE / Normandy Motors Meetings (N2M) à Rouen - FRANCE / China Business Meetings Aerospace (CBMA) CHINE / ...

**Avec 75 000 rendez-vous organisés par an et un réseau de plus de 20 000 industriels clients, PROXIMUM Group est le créateur du concept de conventions d'affaires avec engagement contractuel sur les résultats. [www.proximumgroup.com](http://www.proximumgroup.com)**

## L'Agence Régionale de Développement Economique

**L'Agence Régionale de Développement Economique favorise l'animation et la promotion des filières économiques auvergnates.**  
Elle assure la prospection de nouveaux investisseurs, les accompagne dans leur installation en Auvergne (appui au montage de projets, coordination des partenaires économiques, accompagnement technique) et encourage le développement des entreprises régionales à l'international : [www.investir-en-auvergne.com](http://www.investir-en-auvergne.com)



Project co-financed  
by the european union  
- European Regional  
Development Fund  
(ERDF)



## LES RDV D'AFFAIRES INTERNATIONAUX AÉRONAUTIQUES

