



REABASTECIMENTO DE LOJA OTIMIZADO POR LUCRO

Analise e atinja o nível de estoque mais lucrativo

O Reabastecimento de Loja Otimizado por Lucro aplica um modelo econômico sofisticado que analisa os padrões de demanda, custos de inventário, margem, tamanho de embalagem, prazos e outros parâmetros da cadeia de suprimentos para determinar o nível de estoque que maximiza a lucratividade.

4 PASSOS COMPROVADOS PARA O LUCRO

Nosso processo de implantação de quatro etapas valida continuamente os benefícios esperados para garantir que entreguemos o valor máximo. Nossos clientes têm observado melhorias anuais de lucro entre 1% e 3% das vendas. Isso é de dez a trinta milhões de dólares por ano para um varejista de um bilhão de dólares - dinheiro que cai direto no resultado final.

O que significa "Lucro Otimizado"?

Existem várias maneiras de definir níveis de estoque para os itens que você carrega em seu ambiente omni channel. Mas se você não estiver usando a 4R, todos esses métodos envolvem uma grande dose de adivinhação. Os sistemas tradicionais de reabastecimento não apenas pedem que você decida qual é o nível correto de inventário, como você tem que fazer isso para cada local e SKU. Isso simplesmente não evoluiu! Então você acaba pegando atalhos que comprometem ainda mais a qualidade de suas decisões.

Com a solução de reabastecimento da 4R, não há adivinhação! A resposta certa é a resposta mais lucrativa, e nós sabemos como encontrá-la, para cada item, em cada local, toda semana.

Isso significa que o tempo que a sua equipe tem gasto ajustando os parâmetros, agora pode ser focado em desafios mais estratégicos, enquanto o negócio desfruta de uma melhoria substancial de lucro.

Nossos Clientes (e Seus Desafios) são Diversos

Nossos clientes incluem varejistas especializados em conveniência, lojas de departamento, setor automotivo, hipermercados, entre outros. Não importa quão diferentes seus negócios possam ser, todos eles têm uma coisa em comum: a 4R melhorou sua lucratividade.

Ao longo do caminho, nós resolvemos muitos desafios, como distribuição de slow movers, lidando com itens que vendem em múltiplas unidades, otimizando e provendo demandas multicanal, tratando produtos de ciclo de vida muito curto, espaço de prateleira limitado e muito, muito mais. As soluções para todas essas situações também estão disponíveis para o seu negócio.

O estoque da 4R como uma abordagem de investimento é projetado para maximizar a oportunidade de lucro de seu ativo número um: inventário!

Nós somos um verdadeiro parceiro. Saiba mais em
www.4rsystems.com/brasil

4R Systems
801 Cassatt Road, Suite 202
Berwyn, PA 19312 USA

Igor Paporoto, CEO PMVarejo
igor@pmvarejo.com.br

ASSORTMENT OPTIMIZATION

KEY BENEFITS OF 4R'S ASSORTMENT OPTIMIZATION

- 1. MELHOR SOLUÇÃO EM MODELAGEM DE DEMANDA:** usamos técnicas de aprendizado de máquina para encontrar correlações entre atributos do produto e vendas, identificar padrões de substituição/transferência de demanda, modelar o impacto de promoções e sazonalidades e prever a demanda para cada item em todos os locais, mesmo onde um produto nunca foi vendido.
- 2. SORTIMENTOS LOCALIZADOS DEFINIDOS POR ANÁLISE AVANÇADA:** A Otimização de Sortimento da 4R determina o mix de produtos que produz o melhor resultado de vendas para cada local, e então usa análises avançadas para criar grupos de lojas que equilibram suas capacidades operacionais junto à máxima lucratividade. Isso dá a você visibilidade para a melhoria de lucro alcançada pelo aumento do número de clusters, permitindo-lhe tomar decisões embasadas sobre quais sortimentos únicos, por local, on e off, oferecer.
- 3. CONSTRUÍDO EM UMA METODOLOGIA DE MELHORIA CONTÍNUA:** A solução da 4R muda o paradigma de gerenciamento de sortimento de uma orientação tradicional de projeto em cascata para um processo ágil de melhoria contínua que garante que seu mix esteja sempre desempenhando acima da média. Ele vem completo com fluxo de trabalho para modelagem e gerenciamento de implantação, monitoramento de desempenho, recursos de medição, e alertas de exceções que o ajudam a permanecer no caminho da lucratividade máxima.
- 4. PERSONALIZAÇÃO FLEXÍVEL:** nossa solução avança seus inputs para garantir que os resultados atendam às necessidades do seu negócio. Nos certificaremos de que você entenda o impacto de quaisquer alterações que você faça no plano recomendado, para que você possa escolher a melhor opção entre as alternativas possíveis.
- 5. SAAS+:** 4R tem um exclusivo modelo de entrega de software como um serviço ADICIONADO à oferta de especialistas dedicados ao atendimento ao cliente, nos EUA e Brasil, bem como software baseado na nuvem. Não há taxas de licença de software iniciais, custos de hospedagem de hardware ou despesas de treinamento de pessoal. Nossa equipe tem contatos semanais com a sua , garantindo que você esteja aproveitando ao máximo nossas soluções.

A solução da 4R é projetada para aumentar o lucro porque seu poder de processamento lhe permite monitorar o desempenho de suas categorias durante o ano todo e priorizar redefinições de acordo com estas avançadas e únicas técnicas de análise.

Esse ciclo de feedback fornece aprendizado valioso que melhora a precisão de sua modelagem e previsão ao longo do tempo.

MUITO BOM PARA SER VERDADE?

Nosso otimizador equilibra restrições físicas com mínimo de esforço. Os resultados? Melhor experiência do cliente e aumento dos lucros.

Conheça Sua Equipe 4R

Há uma equipe crescente de pessoas suportando nossas soluções. Garantimos e entregamos a qualidade em nossas soluções toda semana antes da entrega dos dados, relatórios e cuidamos de todas as funções de manutenção e calibração. Nossa pessoa de entrega de conteúdo e nosso analista de dados, se reúnem regularmente com você para rever nossas entregas, fornecer observações sobre seu negócio e discutir sobre as próximas alterações ou iniciativas que possam impactar o seu negócio. Em reuniões presenciais periódicas, revisamos nosso desempenho e discutimos tópicos de interesse estratégico. Se você estiver enfrentando um novo desafio relacionado ao gerenciamento e desempenho de estoques/sortimento e precisar de orientação, nossa equipe de análise está disponível para ajudá-lo a resolvê-lo. Nós somos obcecados no desenvolvimento de colaboração com nosso clientes.

Nós somos um verdadeiro parceiro. Saiba mais em www.4rsystems.com/brasil.



4R Systems
801 Cassatt Road, Suite 202
Berwyn, PA 19312 USA

Igor Paporoto, CEO PMVarejo
igor@pmvarejo.com.br